

INFORMATIONS SUR L'EMPLOI

TITRE DU POSTE
Commis aux ventes comptoir

NB DE POSTE À COMBLER
1

STATUT D'EMPLOI
Permanent

OCCUPATION
Temps plein

DISPONIBILITÉS
Jour

NB D'HEURES PAR SEMAINE
40

SALAIRE (TYPE)
Année

SALAIRE (MONTANT)
45 000,00 \$

NIVEAU D'ÉDUCATION MINIMAL
Secondaire

DIPLÔME REQUIS
DES/AEC/DEP terminé

EXPÉRIENCE REQUISE
1 à 2 ans

RÉGION
Lanaudière

FAÇON DE POSTULER
Courriel, site web

NOM DE L'ENTREPRISE

Wolseley Canada
1302, de Lanaudière
Joliette, Québec, Canada
J6E 3P2

CONTACT

Martin Grenier

Téléphone : 450 916-5674
martin.grenier@wolseleyinc.ca

DESCRIPTION

Chez Wolseley Canada, notre avantage concurrentiel réside dans les connaissances et les perspectives que l'on retrouve dans tous les coins de l'organisation. Ici, vous établirez des relations solides et soutiendrez les secteurs essentiels qui touchent la vie des Canadiens. Chaque jour, nous nous présentons avec intention et fierté; à l'égard de nous-mêmes, de nos associés et de nos clients. Vous disposerez d'une base solide pour essayer de nouvelles choses, découvrir de nouvelles possibilités, vous lancer des défis et faire évoluer votre carrière. Est-ce que cela ressemble à un endroit où vous aimeriez travailler?

Wolseley Canada est le premier distributeur en gros de produits de plomberie, de CVAC/R, d'aqueduc et du secteur industriel au pays. Lorsque vous travaillez ici, vous profitez d'un réseau de possibilités à un endroit où vous êtes apprécié et où les normes sont plus élevées.

Rejoignez les pros!

TÂCHES

L'associé du comptoir des ventes doit s'assurer que nos clients demeurent notre priorité absolue. Il offre un service à la clientèle exceptionnel et agit comme le premier point de contact pour chaque client qui se présente. Il s'agit d'une occasion formidable pour une personne qui veut faire progresser sa carrière dans le domaine des ventes.

En tant que premier point de contact, vous devrez fournir, rapidement et de manière professionnelle, des renseignements sur les produits aux clients.

- Répondre aux clients en temps opportun en personne, par téléphone ou par courriel.
- Préparer des soumissions pour les petites commandes de travaux urgents.
- Effectuer les recherches nécessaires sur les produits dans les catalogues et en ligne.
- Vérifier que tous les articles sont disponibles pour le client selon la commande et le calendrier.
- Assumer la responsabilité de l'établissement de bonnes relations avec les clients et les associés.
- Prendre l'initiative de regarnir la zone près du comptoir au besoin.
- Offrir de l'aide dans l'entrepôt si nécessaire.

QUALITÉS RECHERCHÉES

- Expérience technique préalable requise dans la vente
- Service à la clientèle dans le secteur de la vente en gros ou de la distribution
- Connaissance du marché local dans le secteur des produits de plomberie et de CVAC/R, exigée (Expérience requise: 1 à 2 ans en plomberie)
- Connaissances informatiques générales requises, y compris Microsoft Office
- Expérience du système AS400, un atout
- Doit posséder des compétences exceptionnelles en matière de service à la clientèle et de communication professionnelle

AUTRE

- Heures d'ouverture normales du lundi au vendredi
- Avantages sociaux complets avec primes entièrement payées par la Société pour la trousse de base dès le premier jour d'emploi
- Occasions de perfectionnement professionnel et de formation
- Programme d'assurance vie, d'invalidité et de bien-être
- Programmes d'épargne-retraite, y compris un REER et un régime de retraite à cotisations déterminées, avec une contribution de l'employeur pouvant atteindre 5,25 %
- Vacances et congés de maladie payés, et jour de congé à votre anniversaire de naissance!
- Programmes de primes qui comprennent des primes de rendement annuelles et un régime de participation aux bénéfices
- Rabais pour les employés sur les meilleures marques de produits de plomberie et de CVAC/R
- Remboursement des frais de scolarité pour les employés
- Programme de recommandations par les employés
- Remboursement des chaussures de sécurité